

30名様  
限定

中堅・中小企業経営者のための

# 『成長戦略型M&Aセミナー』

今、増えている成長戦略型のM&A “優良企業が買収より売却を選んだ理由” in金沢

2017年に自社を戦略的M&Aにより譲渡された体験を、譲渡企業社長がお話します。

「他社を買収」するのか、「自社を売却」するのか。

30代後半の若い経営者がどちらの選択がベストなのか悩んだ末の決断。

そして、譲渡から現在の心境に至るまでを一部始終をお伝えし、

企業経営者様にとって自社の成長戦略の中でM&Aが与える影響も合わせてお話していきます。

開催日時

2018年2月14日(水)

14:00-15:30【13:30受付開始】

【セミナー会場】

石川県地場産業振興センター

新館5階 第13研修室

※石川県金沢市鞍月2丁目1番地 Tel:076-268-2010

JR金沢駅金沢港口(西口)から 車で約10分

対象者様

中小企業のオーナー経営者、後継者様  
企業の買収をご検討中の経営者、経営企画のご担当者様

参加費無料

第1部

14:00-14:25

攻める経営者がメリットを享受できる。

## 成功する“成長戦略型M&A”の方程式。

株式会社スターシップホールディングス 代表取締役社長 兼 COO 向竹志

今、廃業や後継者問題ではない、成長戦略型のM&Aが増えています。  
それはいままでのM&Aとどのような違いがあるのか、メリットは何か。  
M&Aを企業成長の原動力にするための方程式をお教えします。



第2部

14:25-15:25

譲渡企業社長が語る「成長戦略的M&A」

## “優良企業が買収より売却を選んだ理由”

三幸食品株式会社 前代表取締役社長 石野秀行氏

三幸食品㈱様は、利益を確保し安定した業績を上げている食品製造販売業。譲受企業は勢いがあり、急成長を遂げている食品卸売業でした。30代後半の若さでM&Aを決断した理由。そして、M&Aを進めながら考え続けたことなど。会社の永続、発展を願い、経営者の選択肢のひとつであるM&Aへ至った経緯や譲渡実行までにあったストーリーをお話しします。

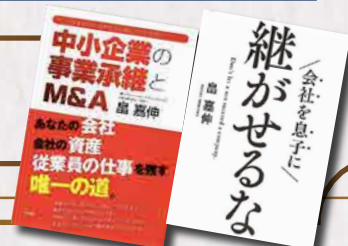


セミナー参加者特典

当社CEO 島嘉伸様の書籍を贈呈いたします。

「中小企業の事業承継とM&A」

「会社を息子に継がせるな」



株式会社スターシップホールディングス

30名様限定  
参加費無料

中堅・中小企業経営者のための in金沢  
『成長戦略型M&Aセミナー』

今、増えている成長戦略型のM&A “優良企業が買収より売却を選んだ理由”

参加会場

2月14日(水)金沢会場

個別相談希望 ※希望日時を下記にご記入ください

貴社名

【ご参加人数 名様】

部署・役職

ご氏名

所在地

電話番号

メールアドレス

目的  譲渡を検討している  事業承継について考えたい  
 買収を検討している  その他

【当日セミナーに参加できない方】

個別相談を  
ご希望の方は  
こちら

第一希望日時

月 日( ) AM/PM

第二希望日時

月 日( ) AM/PM

お申込み・お問合せ

TEL **0120-2754-14**

【受付時間】平日:8:30~17:30 土日祝日を除く【担当】中森、梅津

WEB <http://www.starship-hd.co.jp/> MAIL [info@starship-hd.co.jp](mailto:info@starship-hd.co.jp)



株式会社スターシップホールディングス

所在地 〒920-0003 石川県金沢市疋田1丁目33丁目

税理士が設立した“M&A専門”の会社です。創業11年、北陸エリアに密着したM&A仲介サービスで実績を積み、高い成約率を誇ります。交渉力があるコンサルタントが対応し、豊富な経験のもと質の高いコンサルティングを提供しています。母体は税理士法人であり、グループ内には、多数の有資格者がおり専門知識やノウハウがある人材が揃っています。

お客様からご提供頂いた個人情報は、秘密保持のもと各種サービスのご案内・ご提供のためにのみ利用し、厳重に保管・管理及び破棄いたします。

FAXお申込用紙 矢印の方向に送信してください。

FAX **076-251-4615**